

PT・OT・ST が起業するために必要なこと
～起業を目指すリハ専門職は何を理解すべきなのか？～大阪会場～

主催	株式会社 gene
日時	2017年6月18日（日）10：00～16：00（受付9：30～）
場所	マイドームおおさか 8階 第3会議室 大阪府大阪市中央区本町橋2番5号
テーマ	1 起業しようかどうか迷っている人の決断（やめる・やる）を促す 2 存続可能利益を上げるまでの立ち上げのマイルストーンを理解できる
内容	<p>【講義概要】</p> <p>起業という手段が理学療法士等の自己実現として定着してきたと考える。17年前、起業している理学療法士の元で働いているだけで、お金儲けの集団と捉えられていたことから考えたら隔世の感がある。しかし、世の中には、浅薄な成功論がはびこり、月収〇〇〇万円達成できるとか、あなたにも絶対できるとか、そういった起業というものの本質から大きくかけ離れた広告もたくさん見る。</p> <p>そうではない。</p> <p>起業というものは、成功するからする成功しないからしないというものではなく、他の手段ではどうしても自分の目標を達成することができないと考えてするものだと思う。</p> <p>起業したくて起業するという本末転倒なことも多くある。</p> <p>起業の先にあるものを整理し、そしてそこに至るまでのマイルストーンを過去の理学療法士等の起業を分析し、そして存続可能な利益を上げるためになにができるのかを説明し、数字の見方から、事業計画を立てるコツ、そして起業というものの本質をお伝えしたいと思う。</p> <p>ひとつだけはっきりと言える事がある。</p> <p>『〇〇〇万円、売上げを達成しました！！』</p> <p>こんな文言を自分が担当しているクライアントが検索して見つけたらどんな気持ちになるのか？</p> <p>起業というものの当たり前の話をしたいと思う。</p> <p>【プログラム】</p> <p>1 日本のリハ関連起業モデルの説明と特徴</p> <p>① 第Ⅰ世代（介護保険施行前～試行後3年以内）</p> <p>② 第Ⅱ世代（介護保険試行後3年以上10年以内）</p> <p>③ 第Ⅲ世代（介護保険試行後10年以上）</p> <p>2 コンプライアンスの重要性と事業に必要な知識</p> <p>① 守るべき法令の具体的対応</p> <p>② 広告活動における法令</p> <p>3 起業前の事業計画と低資金での起業のコツ</p> <p>① 事業計画の立て方</p> <p>② 資金の集め方と必要金額および指標</p> <p>4 人材確保とマネジメントの要諦</p> <p>① 人材の集め方と方法論と考え方</p> <p>② マネジメントとは？</p> <p>※プログラムは追加・変更になる場合がございます。</p>
講師	張本 浩平 理学療法士・株式会社 gene 代表取締役

対象	作業療法士・理学療法士・言語聴覚士・その他		
参加費	12,500 円(税込)	定員	50 名
申込方法	株式会社 gene ホームページ (http://www.gene-llc.jp/seminar_info/?id=1485319592-524144)より		
申込期限	開催日前日まで		
生涯学習システム 単位認定	なし		
問い合わせ先	株式会社 g e n e 〒462-0059 名古屋市北区駒止町 2-52 リベルテ黒川 1 階 TEL : 052-911-2800 (セミナー担当まで) URL : www.gene-llc.jp		
その他	1) 受講料は、当日会場にてお支払い下さい。 2) 開催日を含め 7 日前からのキャンセルについては、キャンセル料 (受講料全額) が発生いたします。		